



ETAT CIVIL

Nicolas BLIAUX

70 rue d'Aguesseau

92100 Boulogne

nb@duologic.fr

52 ans

Pacsé, 1 enfant

PROJET de REPRISE

Une société B to B à forte valeur ajoutée, implantée en Île-de-France, dans le Grand Ouest, ou en région Rhône-Alpes, opérant dans les services, le logiciel, l'ingénierie ou disposant d'un outil industriel, avec un fort potentiel de croissance rentable et de création de valeur.



FORMATIONS

- ESME Sudria (Ingénieur) 1998
- HEC Executive MBA 2010
- Global Technology Distrib. 2021
- Insead AMP 2025
- Sciences Po / IFA – CAS 2025

PARCOURS PROFESSIONNEL

- Investisseur startup & Conseil au dirigeant
- GN Audio - Directeur Général CEE, CIS & MEA
- Microsoft – Directeur Commercial International
- Capgemini – Directeur International comptes bancaire
- BR Associés – Fondateur & Dirigeant société conseil
- Sogeti – Directeur de Division secteur bancaire

COMPETENCES

- Conseil, Software, Hardware
- Développement commercial & International
- Finance & Gouvernance d'entreprise
- B to B avec modèle direct ou indirect
- Leadership, travail en équipe, adaptable, loyal, honnête, et qui aime les challenges, le sport

SOCIETE RECHERCHEE

METIERS de L'ENTREPRISE

- Editeurs, Intégrateurs, bureaux d'études
- Concepteurs de dispositifs technologiques, robotiques

SECTEURS D'ACTIVITE PRIVILEGIES

- Industrie & Ingénierie : efficacité énergétique, industrie 4.0, automatisation / robotique, équipements médicaux, gestions des déchets,
- Santé & medtech : conception de dispositifs médicaux, solutions numériques pour les prof. de santé,
- Smart Building & Infrastructure, Sécurité digitale des accès, Mobilité intelligente, objets connectés

RÉGIONS RECHERCHÉES

- Ile de France
- Région Grand Ouest (Bretagne, Normandie, Loire Atlantique,...)
- Rhône Alpes

CARACTERISTIQUE de L'ENTREPRISE

Marché de niche ou différencié, clientèle B to B fidèle, services ou produits à valeur ajoutée, potentiel de développement (offre, digitalisation, international, structuration commerciale)

PROFIL de L'ENTREPRISE

CIBLE

CA: de 3 à 10 M€

effectif: > 25 personnes

EBITDA > 0

Société stable, structurée et établie

FINANCEMENT

Apport personnel disponible = 500k
Partenaires financiers identifiés (fond, dette bancaire, BPI < 3M€)

CONDITIONS de la REPRISE

Holding de reprise, 100 % des actions,
Accompagnement temporaire du
cédant souhaité